

Gut vorbereitet in den Erstkontakt

Was Sie erwarten?

Was genau ist der Anlass für ihre Kontaktaufnahme?

Was ist ihr Ziel?

Was ist die Zielgruppe?

Was möchte ihre Zielgruppe?

Wie viel Zeit steht zur Verfügung?

Welche (organisatorischen) Rahmenbedingungen gibt es?

Was glauben Sie, womit wir Sie unterstützen können?

Was möchten Sie über uns wissen?

Was wäre aus ihrer Sicht ein gutes Ergebnis?

... das was für Sie auch noch wichtig ist?

Was Sie erwarten können?

- Wir klären genau diese Fragen mit Ihnen?
- Wir beziehen alle relevanten Perspektiven in die Auftragserklärung ein; ihre, die der Zielgruppe, die der Stakeholder.
- Wir geben eine realistische Einschätzung zum Zeitbedarf.
- Wir machen Empfehlungen zu förderlichen Rahmenbedingungen.
- Wir spiegeln ihr Anliegen mit unserer Erfahrung.
- Wir geben Einblick in unseren fachlichen und persönlichen Background.
- Wir arbeiten gerne mit Ihnen auf ein gutes Ergebnis hin
... und nehmen das was für Sie wichtig ist ernst!



Marion Houben